

Give me 5



Draudzīgs piedāvājums par zemu cenu

Microsoft kampaņa Microsoft Dynamics NAV iegādei - licences 5 lietotājiem par 2000 EUR*.

Šis piedāvājums ir īpaši pievilcīgs nelieliem uzņēmumiem, jo par izdevīgu cenu var iegūt visas priekšrocības, kādas sniedz integrēts uzņēmuma resursu uzskaites, plānošanas un vadības risinājums.

Šauras funkcionalitātes vai novecojusi grāmatvedības sistēma var negatīvi ietekmēt gan Jūsu biznesa ikdienas procesus, gan stratēģisko mērķu sasniegšanu. Neļaujiet tā notikt! Jums ir vajadzīgs risinājums, kas ir pietiekami elastīgs, lai būtu pielāgojams mainīgajai biznesa videi un kas neatpaliktu no Jūsu uzņēmuma izaugsmes.

Ar Microsoft Dynamics risinājumiem Jūs iegūstat kontroli un pārskatu pār visiem biznesa procesiem kopumā. Pateicoties labākai kontrolei Jūs varat būt drošs, ka Jūsu ikdienas lēmumi būs pamatoti un palielinās uzņēmuma peļņu un galu galā virzīs uz izaugsmi.

Sākt darbu ar jaunu sistēmu? Vienkārši!

Kampaņas ietvaros Microsoft par ļoti izdevīgu cenu piedāvā risinājumu, kas ir viegli apgūstams un lietojams, un veidots tā, lai Jūs to ātri varētu sākt izmantot – bez lielām investīcijām un citiem ieguldījumiem.

Lētāk, nekā Jūs domājat!

Daudzi klienti jau ir pārgājuši uz Microsoft Dynamics risinājumiem par aptuveni tādām pašām izmaksām, kādas būtu vajadzīgas viņu novecojušās sistēmas atjaunināšanai. Microsoft Dynamics risinājumi ir integrēti ar citām Microsoft tehnoloģijām, kuras Jūs jau izmantojat, tāpēc Jums samazinās arī izmaksas saistībā ar URP sistēmas integrāciju. Turklāt Jūsu rīcībā vienmēr būs Microsoft inovācijas.

Īpašais piedāvājums 5 lietotājiem

Lai moderna risinājuma ieviešanu padarītu tik vienkāršu, cik vien iespējams, Microsoft izveidojis speciālu piedāvājumu 5 lietotājiem par 2000 EUR. Šajā cenā nav iekļauta ikgadējā licences jauninājumu summa.

*Cena norādīta bez licences jauninājumu summas.

**5 + 5 =
Dubultizdevīgi!**

***Draudzīgs piedāvājums Give me 5!
+5 labas lietas par 5 EUR*
no Elva Baltic, un strādāiet ar prieku!***

Labs piedāvājums īstajā brīdī? Izmantojiet to, lai sakārtotu sava uzņēmuma biznesa procesus ar

Kampaņas noteikumi:

- Kampaņa darbojas līdz **2012.gada 22.jūnijam**.
- Licences cena 5 Microsoft Dynamics NAV lietotājiem – **2000 EUR**.
- Cenā nav iekļauta licences jauninājumu summa.
- Piedāvājums ir spēkā gan Microsoft Dynamics NAV **Business Essentials**, gan **Advanced Management** licenču iegādei;
- Piedāvājums attiecas tikai uz jaunajiem klientiem, t.i., tādiem, kuri iepriekš nav iegādājušies Microsoft Dynamics NAV licences.
- Kampaņas piedāvājumu nevar apvienot vai papildināt ar cita veida atlaidēm.

Par Microsoft Dynamics NAV

Microsoft Dynamics NAV ir visā pasaulē plaši izmantots uzņēmuma resursu plānošanas (URP) risinājums, kas ir viegli pielāgojams, konfigurējams un ērti lietojams. Tas piemērots arī uzņēmumiem ar daudzām specifiskām prasībām.

Microsoft Dynamics NAV ir atvērta un brīvi programmējama sistēma, tāpēc to iespējams integrēt ar dažādiem citiem IT risinājumiem. Populārākās integrācijas, ko izmanto gandrīz katrs Microsoft Dynamics NAV lietotājs, ir izstrādātas jau standarta versijā, saistot Microsoft Dynamics NAV ar dažādām Microsoft Office programmām, kā Word, Excel, Outlook u.c.. Integrācija ar citiem Microsoft produktiem tiek arvien paplašināta un tiks attīstīta arī turpmāk.

Microsoft Dynamics NAV risinājuma iespējas:

■ Finanšu pārvaldība

Uzņēmumu konsolidācija, naudas plūsmas pārvaldība, rēķini, maksājumi, vairākas valūtas un intrastat, starpuuzņēmumu grāmatojumi*, budžeti, balance, peļņas/zaudējumu pārskats.

■ Pamatlīdzekļi

Pamatlīdzekļu uzskaitē, automātiska nolietojuma aprēķināšana, dažādas nolietojuma metodes, kā arī apdrošināšana, uzturēšana un vērtības izmaiņas.

■ Iepirkumi

Iepirkumu piedāvājumi, pasūtījumu plāni un pasūtījumi, preču pašizmaksa un papildus izmaksu attiecināšana uz preces pašizmaksu, rindu un rēķina atlaides, kreditrēķini.

■ Pārdošana

Piedāvājumi, pasūtījumu plāni un pasūtījumi, pavadzīmes, klientu cenu grupas, klientu atlaižu grupas, rēķina atlaides, daļēja preču nosūtīšana, preču atpakaļpieņemšana.

■ Nolikšana

Preces, preču kategorijas un produktu grupas, noliktavas vienības, ārpusnoliktavas preces*, vairāki novietojumi, pārvietošana, pārvērtēšana, inventarizācija, komplektēšana.

■ Nolikšanas pārvaldība (WHM)

Preču saņemšana/izvietošana, preču izsekošana, preču papildināšanas daudzuma aprēķins.

■ Klientu attiecību pārvaldība (CRM)

Kontaktu pārvaldība, uzdevumi, kontaktu klasifikācija*, akcijas*, iespējas*, dokumentu vadība*, Mijiedarbība*, integrācija ar Microsoft Office Outlook.

■ Cilvēkresursi un personāls **

Cilvēkresursi, resursu grupas, resursu cenas un izmaksas, darbu tipi, darba laika uzskaitē, darba laika grafiki, algas aprēķins (pamatalga un stundu likme), nodokļu aprēķins un pārrēķins, slimības un atvaļinājuma naudas aprēķins, papildus piemaksas un atvilkumi.

■ Servisa pakalpojumu pārvaldība *

Pakalpojumi, pakalpojumu pasūtījumi, garantijas izsekošana, rezerves daļas, ienesīguma kalkulācija.

■ Ražošana *

Ražošanas procesu pārvaldība, ražošanas pasūtījumi, izejmateriālu specifikācija, piegāžu un ražotspējas plānošana.

■ E-komercija **

Integrācija ar interneta veikalū, pasūtījumu pieņemšana un apstrāde.

■ Atskaites

Atskaites, pārskati, analīze pa dimensijām un biznesa analīze.

* Advanced Management licences ietvaros, ** Papildmoduļi

Par Elva Baltic

Mūsu galvenie darbības virzieni:

- profesionāla biznesa procesu izpēte,
- sertificēta Microsoft Dynamics NAV, AX, CRM ieviešana un uzturēšana,
- efektīva personāla apmācība.

Uzņēmums Elva Baltic dibināts 2004.gadā Rīgā. Pateicoties veiksmīgajai attīstībai un augsta līmeņa profesionāļu komandai, Elva Baltic izaudzis par vienu no nozīmīgākajiem uzņēmumiem savā nozarē, kuru Lietuvā un Igaunijā pārstāv meitas uzņēmumi Elva Baltic, UAB un Elva Baltic, OU.

Mūsu mērķis ir nodrošināt saviem klientiem visaugstākā līmeņa pakalpojumus, visjaunākās tehnoloģijas un vienāda standarta servisu Baltijā, kā arī citās valstīs. Jūsu rīcībā ir vairāk kā 40 atsaucīgi, kompetenti Elva Baltic speciālisti – pieredzējuši projektu vadītāji, konsultanti, programmētāji, kuri pārzina vietējo likumdošanu un grāmatvedības standartus. Elva Baltic savas rūpes un vēlmes ir uzticējuši jau gandrīz 300 klienti un to loks aizvien paplašinās – ne tikai Latvijā, bet arī Lietuvā un Igaunijā.

Mūsu klientu lokā ir tādi Latvijas ekonomikā nozīmīgi uzņēmumi kā Starptautiskā lidosta „Rīga”, Spilva, Balta, Balticovo, LIDO, Latvijas nacionālā opera, Skandi Motors, ELVI Grupa, JYSK, Deloitte Latvia, Stendera Ziepju fabrika, Sakret, Skai Baltija, Valters un Rapa, un daudzi citi, tai skaitā vairākas pašvaldības.



SIA "ELVA BALTIC"

Robežu iela 46, Rīga, LV-1004, Latvija,
Tālr. +371 67065115, Fakss +371 67065117,
info@elvabaltic.lv, www.elvabaltic.lv